

Le Novità della versione 7.5.1

Validità: Dicembre 2013



INDICE

CRM FUNZIONI

- Anagrafiche:
 - Ricerca Contatti
 - Caratteristiche Contatti
 - Caratteristiche Sedi
- Prodotti e Servizi:
 - Ricerca nel Listino
 - Caratteristiche Articoli
- •Appuntamenti:
 - Selezione Sede
 - Visibilità Soggetti
 - Import
- Opportunità:
 - Import
- Offerte:
 - Tooltip Caratteristiche Articoli
 - Modifica del Cliente
 - Uso Listino Cliente
 - Listini Ivati
 - Stampe Kit

CRM FUNZIONI (segue)

- Post Vendita:
 - Caratteristiche Contratti
- Caratteristiche:
 - Contenuti di tipo Nota
- CRM Outlook:
 - Relazioni mail e mappa azioni
- Operatività:
 - Supporto Windows 8
 - Setup Win8 e Win Server 2012

CALL CENTER

Performance ed Esiti

CRM MOBILE

- •Generalità
- Personalizzazione Viste

CRM LE INTEGRAZIONI

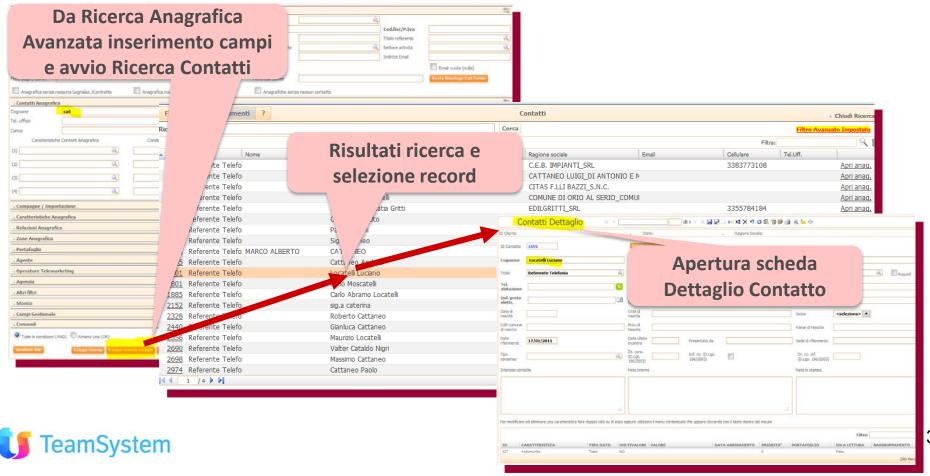
- e/ Personalizzazioni
- e/satto Ottimizzazione
- DeskTop24 Nuove funzioni
- Outlook Office 365 Google



ANAGRAFICHE Ricerca Contatti

Ricerca i contatti delle tue anagrafiche e apri la relativa scheda!

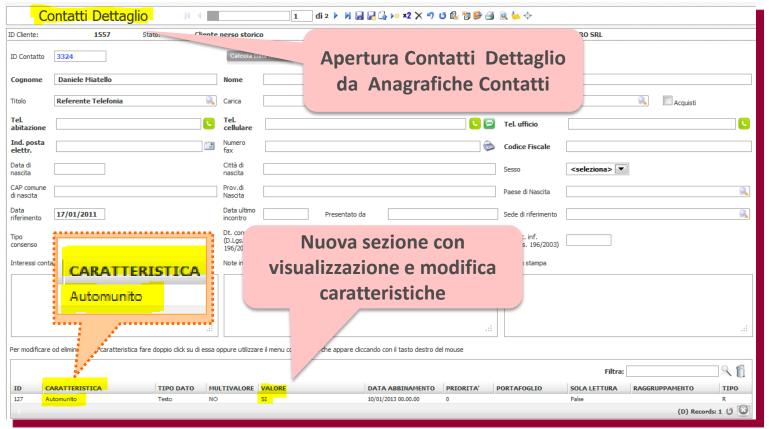
Da Anagrafiche Ricerca Avanzata selezionando i criteri di ricerca sui contatti si ottiene l'elenco delle anagrafiche con i relativi contatti. E' quindi possibile scegliere se aprire la singola anagrafica o il singolo contatto.



ANAGRAFICHE Caratteristiche Contatti

Crea e gestisci le informazioni aggiuntive dei Contatti Anagrafiche!

Anche per i Contatti dell'Anagrafica sono disponibili le caratteristiche aggiuntive per ospitare informazioni specifiche di diverso tipo. Visualizzando la scheda Contatti sarà quindi possibile modificare e cancellare i valori delle caratteristiche associate.

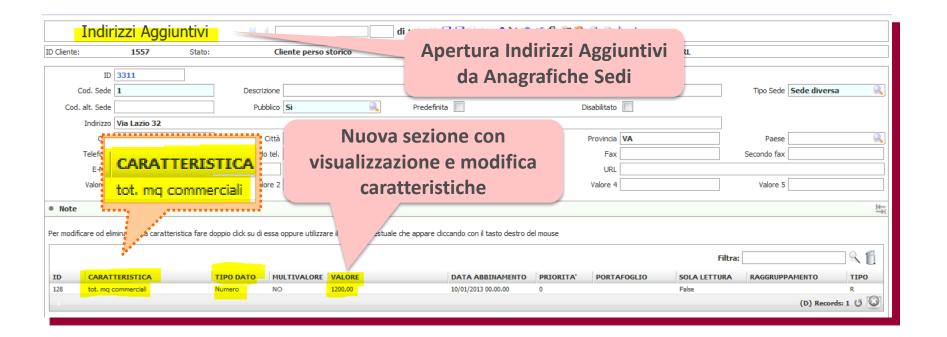




ANAGRAFICHE Caratteristiche Sedi

Crea e gestisci le informazioni aggiuntive delle Sedi Anagrafiche!

Anche per le Sedi Aggiuntive dell'Anagrafica sono disponibili le caratteristiche per ospitare informazioni specifiche. Visualizzando la scheda Indirizzi sarà quindi possibile modificare e cancellare i valori delle caratteristiche associate.

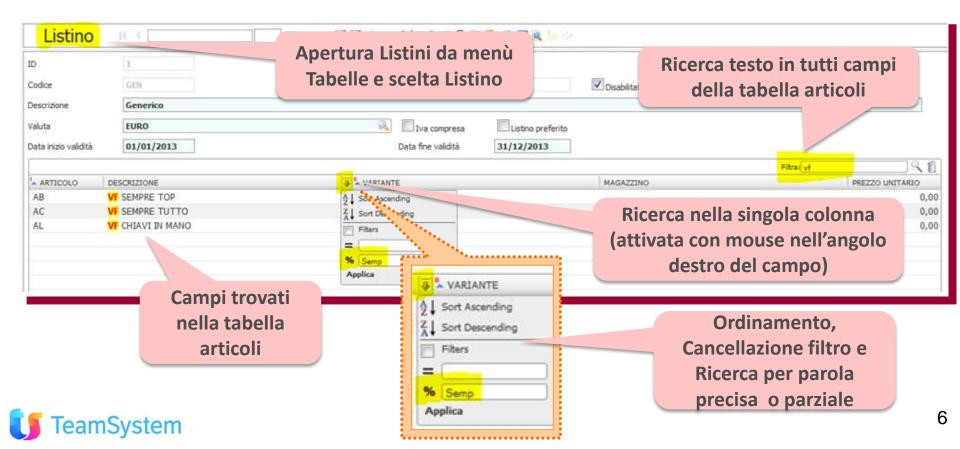




PRODOTTI E SERVIZI Ricerca nel Listino

La nuova ricerca degli Articoli all'interno del Listino Prezzi!

Per ogni Listino è disponibile una funzione di ricerca per selezionare i vari articoli e quindi aggiornarne il prezzo. Sono possibili ricerche generiche in tutte le colonne o ricerche nella singola colonna.



PRODOTTI E SERVIZI Caratteristiche Articoli

Crea e gestisci le informazioni aggiuntive degli Articoli!

Anche per gli Articoli dei Prodotti e Servizi sono disponibili le caratteristiche aggiuntive per ospitare informazioni specifiche di diverso tipo. Visualizzando la scheda Prodotto sarà quindi possibile modificare e cancellare i valori delle caratteristiche associate.

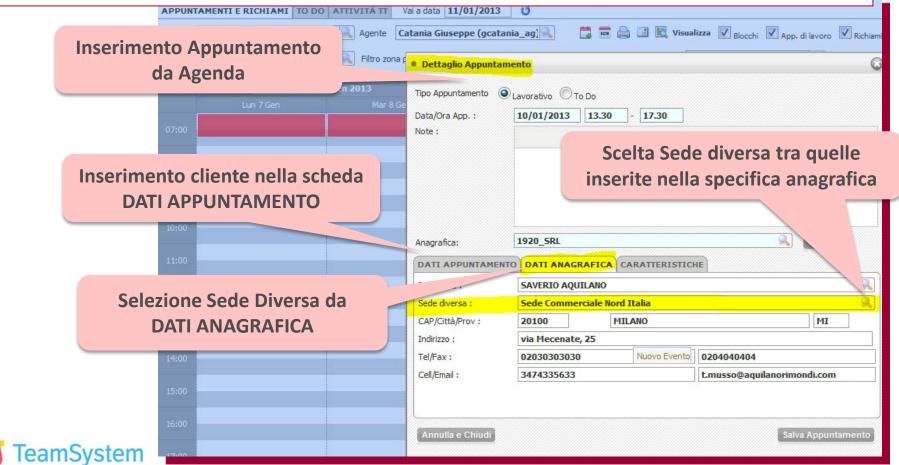




APPUNTAMENTI Selezione Sede

Inserisci un Appuntamento selezionando la Sede del Cliente!

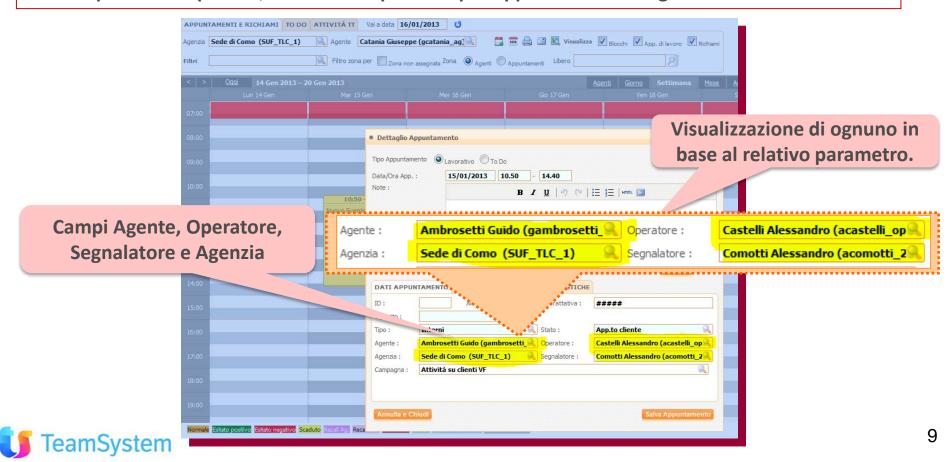
In fase di inserimento dell'appuntamento cliente è ora possibile selezionare la "Sede Diversa" presso cui lo si è fissato. La funzione è disponibile sia da Agenda che da Multimedia che da Backoffice.



APPUNTAMENTIVisibilità Soggetti

Nella scheda Appuntamento puoi scegliere i Soggetti incaricati!

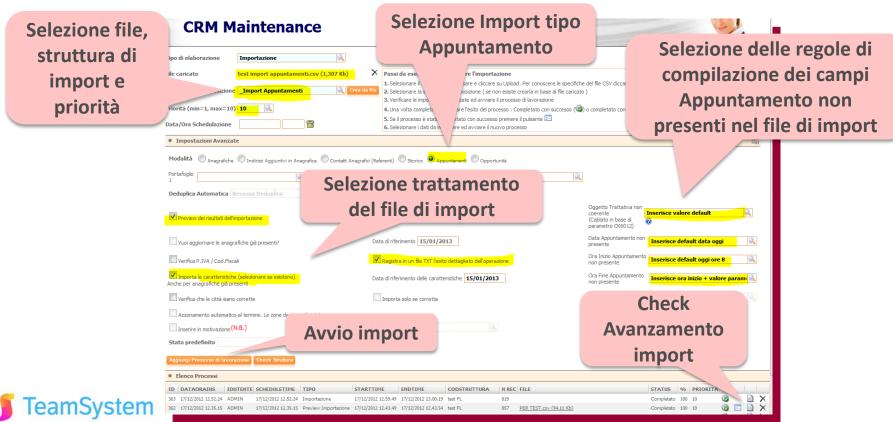
In fase di presa appuntamento o di modifica è possibile avere a disposizione oltre al campo Agente anche i campi Operatore, Segnalatore e Agenzia. La visibilità dei campi è impostabile tramite parametri specifici, la visibilità opera sia per appuntamenti in Agenda e back Office.



APPUNTAMENTI **Import**

Importa gli Appuntamenti per la loro gestione via CRM!

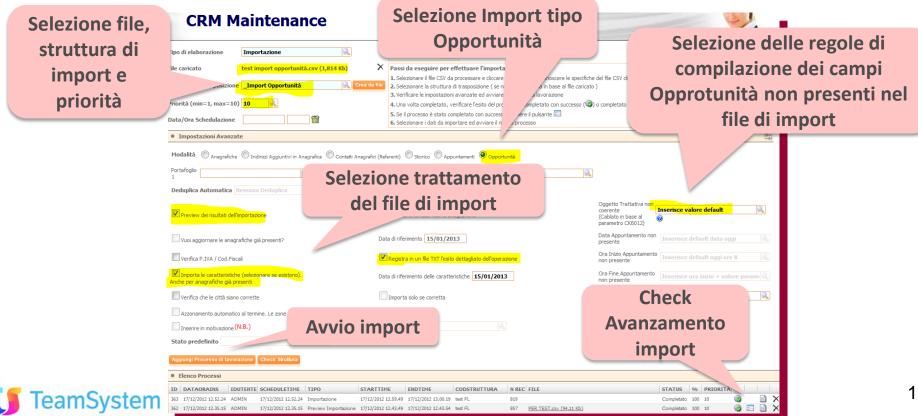
Analogamente alla procedura di import anagrafiche è ora possibile importare nel CRM gli appuntamenti presi con altri strumenti. Il servizio di import prevede gli stessi strumenti di supporto già noti: file CSV, struttura di trasposizione, log, filtri, controlli ed aggiunge la possibilità di indicare le regole di compilazione dei campi eventualmente non presenti nel file di import.



OPPORTUNITA' **Import**

Import delle Opportunità per la loro gestione via CRM!

Analogamente alla procedura di import anagrafiche è ora possibile importare nel CRM le opportunità raccolte con altri strumenti. Il servizio di import prevede gli stessi strumenti di supporto già noti: file CSV, struttura di trasposizione, log, filtri, controlli ed aggiunge la possibilità di indicare le regole di compilazione dei campi eventualmente non presenti nel file di import.



OFFERTE

Tooltip Caratteristiche Articoli

Nel carrello il tooltip con le caratteristiche dell'articolo selezionato!

Nello step offerta in Multimedia la gestione degli articoli è arricchita dal tooltip che mostra il contenuto delle eventuali caratteristiche associate. La vista del catalogo come del carrello può anche essere personalizzata secondo le specifiche esigenze.





OFFERTE Modifica del Cliente

Riassegna un'Offerta ad un altro Cliente o duplicala riassegnandola!

Nei casi in cui l'offerta sia da riassegnare ad un altro cliente (es. vendita via leasing) è ora possibile da backoffice cambiare il campo cliente dell'offerta. Tale funzionalità è disponibile anche per le offerte duplicate.





OFFERTE Uso Listino Cliente

Inserimento Offerte con uso del solo Listino Cliente!

Questa funzione permette la maggior flessibilità necessari per la gestione di clienti specifici a cui applicare prezzi ad hoc. Tramite il parametro CK6040 è possibile impostare la modalità di inserimento articoli nell'Offerta con uso del solo Listino cliente.

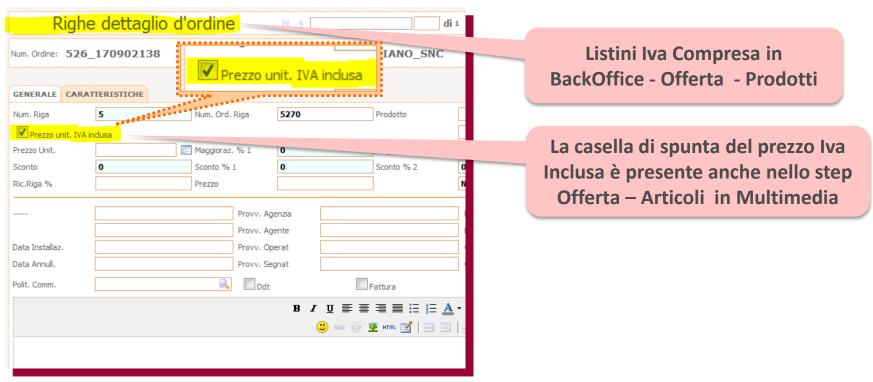




OFFERTE Listini Ivati

Realizza le tue offerte con Listini comprensivi di IVA!

E' possibile impostare l'operatività delle Offerte anche con Listini Iva Compresa. E' gestita la possibilità di utilizzare prezzi con IVA compresa (sia provenienti da un listino con IVA inclusa, sia da inserimento manuale del prezzo) impostando un flag durante l'inserimento della riga dell'offerta.

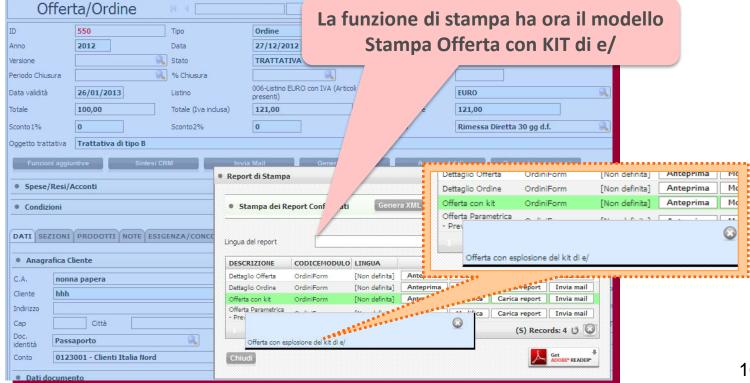




OFFERTE **Stampe Kit**

Modello per la stampa di Offerte contenente Kit di più articoli.

Nel caso di soluzioni integrate con ERP e/è possibile inserire in Offerta il codice articolo di un Kit, durante la creazione del Report Stampa Offerta con KIT tale linea verrà esplosa con gli articoli che compongono il kit. Il modello del report stampa con kit può essere personalizzato secondo le specifiche esigenze mediante l'uso di Crystal Report.





POST VENDITACaratteristiche Contratti

Crea e gestisci le informazioni aggiuntive dei Contratti!

Anche per i Contratti sono disponibili le caratteristiche aggiuntive per ospitare informazioni specifiche di diverso tipo. Visualizzando la scheda Contratto sarà quindi possibile modificare e cancellare i valori delle caratteristiche associate.

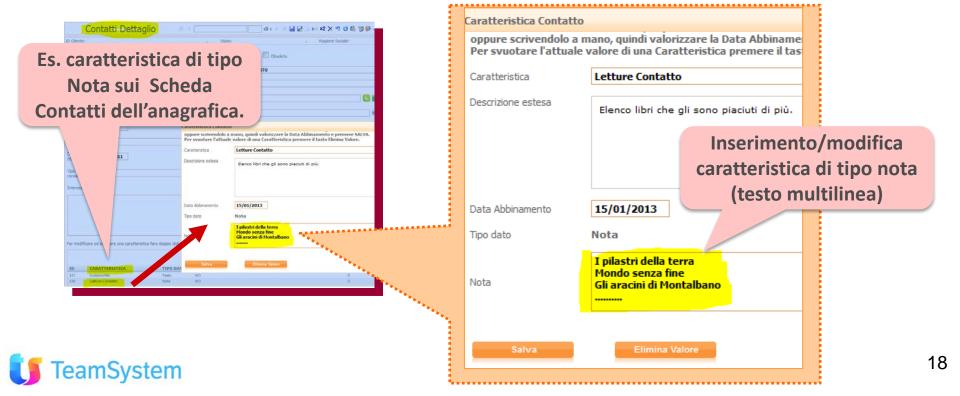




CARATTERISTICHE Contenuti di tipo Nota

Ampliata la flessibilità d'uso delle caratteristiche con il tipo Nota!

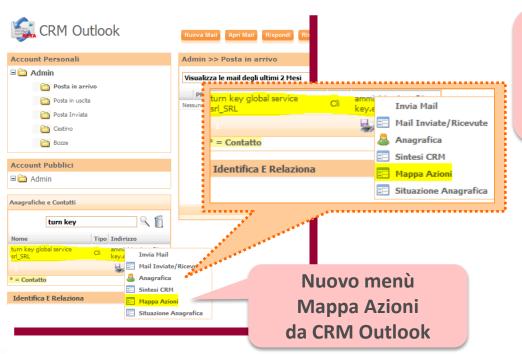
Per tutte le caratteristiche del CRM, oltre ai tipi di contenuti già noti: valore, testo, data, . . . , è ora disponibile il nuovo tipo Nota che permette l'inserimento / editing di testi in un box multilinea. Visualizzando la scheda relativa sarà quindi possibile modificare e cancellare i valori delle caratteristiche associate.



CRM OUTLOOK Nuove funzioni

Relazionare Anagrafiche/Contatti e uso Mappa Azioni dalla mail!

La funzione di relazionare una mail ad un Contatto o a una Anagrafica ora permette di relazionare automaticamente la mail all'anagrafica relativa anche quando questa è inviata al solo Contatto. Inoltre dalla maschera CRM Outlook è ora possibile richiamare la mappa azioni per l'anagrafica a cui si riferisce la mail.



Le mail inviate da CRM Outlook ai Contatti delle Anagrafiche vengono ora automaticamente relazionate anche all'Anagrafica oltre che ai Contatti (campi A, CC, CCN)





OPERATIVITA' Supporto Windows 8

Operatività del CRM anche in Ambiente Windows 8 - Desktop!

Certificato l'uso del CRM in ambiente Windows 8 - modalità desk top. Il primo browser supportato è Google Chrome.

Testata anche la funzione del client VOIP già in uso in ambiente Windows 7 o precedente.





OPERATIVITA' Setup Windows 8 e Windows Server 2012

Aggiornamento per operatività del CRM su nuovi server windows!

Certificato l'uso del CRM in ambiente Windows Server 2012 e Windows 8 in modalità server. Il Setup è stato aggiornato per il supporto dei nuovi ambienti.





Performance ed Esiti

Gestione potenziata e velocizzata. Esitare è più semplice!

Il motore del CRM nella parte CALL CENTER è stato potenziato per velocizzare le funzioni e migliorare l'esitazione.

- Ottimizzazione performance per Call Center di medio/grandi dimensioni
- Esiti di tipo Richiamo e Negativi evidenziati con colori per avere a colpo d'occhio l'andamento degli esiti.





CRM MOBILE Generalità

Libera il tuo Business, con CRM Mobile l'azienda è sempre con te!

Tutte le principali funzioni del CRM disponibili anche su terminali mobili: Tablet e SmartPhone. CRM Mobile è l'estensione del CRM che permette di realizzare processi di business personalizzati per le esigenze in mobilità del personale e dei collaboratori, il tutto integrato con i sistemi gestionali sempre in evoluzione. Per le funzioni del modulo vedere CRMM HELP link

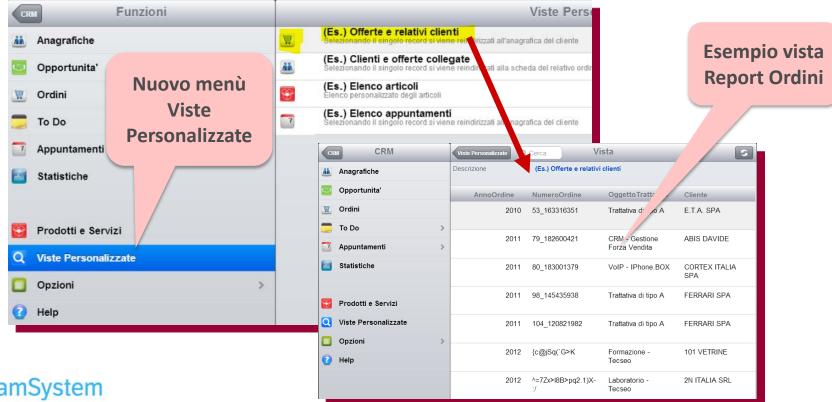




PERSONALIZZAZIONE Viste

I tuoi report sempre con te con CRM Mobile!

Personalizzazione su CRM dei report fruibili in mobilità su Tablet e SmartPhone tramite CRM Mobile. Dal menù Analisi e Reporting è ora possibile personalizzare delle viste per CRM Mobile. Le modalità di creazione sono analoghe a quelle tradizionali per l'uso da CRM con alcune restrizioni per le caratteristiche del terminale mobile.





Nuove personalizzazioni per l'Integrazione CRM-ERP

Miglioramento CRM Sincro per sincronizzazione campi tra CRM ed e/

- Collegamento a commesse di e/: per Opportunità, Offerte, Presa d'ordine, Contratto Post Vendita è ora possibile associare la relativa commessa proveniente da e/
- IVA per Cassa attivabile: viene gestito questo nuovo campo che viene spuntato solo per le anagrafiche con partita IVA
- Tipo Soggetto dichiarazione IVA: viene gestito questo nuovo campo che viene spuntato solo per le anagrafiche con partita IVA
- Invio Agente da CRM ad e/: l'invio dell'agente dell'anagrafica ad e/ è ora regolato dal relativo parametro





e/satto Ottimizzazione

Riduzione dei tempi di sincronizzazione tra CRM ed e/satto.

Per la sincronizzazione delle tabelle di e/satto che richiedono tempi elevati, è stato creato un nuovo metodo che permette di riconoscere i campi modificati e di sincronizzare solo quest'ultimi. Il CRM mediante tabelle di appoggio memorizza i dati della sincronizzazione precedente in modo da riconoscere quelli modificati. Le tabelle sincronizzate oggetto della ottimizzazione sono: Anagrafiche, articoli, listini.





L'integrazione con "e/satto" è ora ottimizzata per la sincronizzazione più rapida di:

- Anagrafiche comuni/clienti/fornitori
- Articoli
- Prezzi



DeskTop24 Nuove funzioni

Cambio di contesto da Desktop24.

Da Desktop24 è ora possibile cambiare contesto del CRM visualizzato. L'operatore Desktop24 può visualizzare le informazioni dello specifico CRM prescelto cambiando al volo la connessione attiva. Il CRM verifica che l'utente Desktop24 possa accedere ai soli CRM su cui ha una login valida.

DeskTop24
"La cabina di comando per gestire il business"











OUTLOOK OFFICE 365 GOOGLE

Appuntamenti, Contatti e ToDo sincronizzati con quelli presenti in Outlook, Office365 e Google Calendar!

Questo servizio effettua la sincronizzazione tra diversi servizi di Collaboration : Office 365, Google Calendar, Exchange (2007/2010) ed il CRM . La configurazione degli account dei singoli utenti da sincronizzare avviene attraverso il menu "Collaboration".

